Green Tech International

-Întrebări & Răspunsuri-

Videoconferință de prezentare a rezultatelor financiare aferente S1 2025

26 August 2025

Deschidere - sinteză rezultate din partea companiei

Energia geotermală este descrisă ca o sursă verde, stabilă și continuă, cu avantaj competitiv în ceea ce privește costul. Este disponibilă permanent, 24/7, nu depinde de condițiile meteorologice și nu necesită stocare. Prețul este stabil și mai mic decât al surselor tradiționale, în special al gazului natural. În plus, exploatarea terenului este mai eficientă, iar durata de viață a unui foraj geotermal, este foarte lungă, depășește 100 de ani.

Green Tech International, fondată în 2012 ca desprindere din cea mai veche companie de foraje din România, are astăzi peste 80 de foraje, fie în proprietate, fie în administrare. Valoarea activelor se ridică la aproximativ 160 de milioane de euro, fără datorii pe termen lung, ceea ce conferă un bilanț solid și baza materială pentru creștere pe termen lung.

În primul semestru din 2025, veniturile din servicii au crescut cu 18%, chiar dacă veniturile totale au scăzut ca urmare a diminuării categoriei „alte venituri", influențată de efecte nerecurente înregistrate în 2024. Profitul net s-a situat la 591 mii lei. Activele totale au crescut cu 1%, ajungând la 807 milioane lei, iar capitalurile proprii au avansat tot cu 1%, ca urmare a emisiunii de noi acțiuni – 534.422 de acțiuni noi în urma IPO-ului, cu o valoare totală de 7,6 milioane lei. În paralel, compania a răscumpărat aproximativ 80.000 de acțiuni.

Pe termen lung, strategia vizează valorificarea activelor prin investiții în trei sectoare majore: agricultură și producția alimentară (prin sere sustenabile, procesare și depozitare la rece), încălzirea și răcirea urbană (soluții geotermale pentru eficientizarea termoficării) și centrele de date pregătite pentru inteligența artificială (unde energia geotermală poate asigura răcirea). România se numără printre primele cinci țări din Europa ca potențial geotermal, iar Green Tech International este

prezentă în toate cele patru zone relevante, având control exclusiv în două dintre ele: București - Otopeni și Cozia - Călimănești -Căciulata.

Pentru a susține dezvoltarea, compania are ca obiectiv extinderea bazei de clienți și confirmarea profitabilității până la sfârșitul anului, mizând pe creșterea vânzărilor și pe consolidarea poziției în domeniile identificate ca prioritare.

Întrebări și răspunsuri

1. **Deși veniturile din vânzarea serviciilor au crescut cu 18% în S1 2025, profitul net a scăzut cu 63% comparativ cu S1 2024. Care sunt factorii principali care au generat această comprimare a marjei și cum intenționează compania să-și îmbunătățească profitabilitatea în semestrul II și în 2026?**

Răspuns: Am avut vânzări robuste, dar veniturile totale au scăzut din cauza stornării unor provizioane în anul 2024, ceea ce a produs un efect favorabil din punct de vedere al veniturilor. Nu am avut acest efect în anul 2025, de aceea avem această scădere a venitului și implicit a profitului net. Așa cum am menționat, ne concentrăm pe creșterea și mai robustă a veniturilor din operațiuni, prin încheierea unor contracte cu clienți noi prin care să putem compensa această scădere.

2. **Ați anunțat un plan extins de investiții, puteți detalia care ar fi următorul proiect pe care vă concentrați eforturile?**

Răspuns: Următorul proiect pe care ne concentrăm efortul este cel de la Lovrin pentru realizarea unei sere hidroponice de 20 hectare. Suntem avansați cu acest proiect. Partea de proiectare este aproape finalizată. Din punct de vedere al autorizației de construcție, sperăm să avem toate autorizațiile necesare până la sfârșitul lunii septembrie - începutul lunii octombrie. De asemenea, suntem în discuții foarte avansate, cu producători europeni de renume, producători de sere, pentru încheierea unui contract de tip EPC cu acești producători. Astfel, suntem avansați și sperăm să începem, cât de curând, lucrările propriu zise de construcție ale acestei sere.

3. **Care este faza de dezvoltare a centrelor de răcire pentru Data Centere? Aveți vreun client?**

Răspuns: În ceea ce privește Data Center-ele, lucrăm la partea de proiectare pentru cel din București. Suntem în discuții cu potențiali clienți și vom anunța la momentul potrivit, când avem contracte semnate cu aceștia.